

**ANALISIS PENERAPAN *BLUE OCEAN STRATEGY* (BOS)**

**DALAM MENINGKATKAN PENJUALAN PADA USAHA KULINER**

**MIE LEBAY DI MAGETAN**



Diajukan untuk memenuhi tugas dan melengkapi sebagian syarat-syarat

guna memperoleh Gelar Sarjana Program Strata Satu (S-1)

pada Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi

Universitas Muhammadiyah Ponorogo

Nama : Herinda Dwi Damayanti

N I M : 18414751

Program Studi : Manajemen

**FAKULTAS EKONOMI**

**UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PONOROGO**

**2023**

## HALAMAN PENGESAHAN

Judul : Analisis Penerapan *Blue Ocean Strategy* (BOS)  
dalam Meningkatkan Penjualan pada Usaha  
Kuliner Mie Lebay di Magetan.

Nama : Herinda Dwi Damayanti

Tempat, Tanggal Lahir : Magetan, 21 Maret 1998

Program Studi : Manajemen

Isi dan format telah disetujui dan dinyatakan memenuhi syarat untuk  
diujikan guna memperoleh Gelar Sarjana Program Strata Satu (S-1)  
pada Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi

Universitas Muhammadiyah Ponorogo

Ponorogo, 8 Februari 2023

Pembimbing I

  
Naning Kristiyana, SE.,MM  
NIDN. 0721117501

Pembimbing II

  
Dr. Sri Hartono, SE.,MM  
NIDN. 0730127102

Mengetahui,  
Dekan Fakultas Ekonomi



Dosen Pengaji :

  
Dr. Sri Hartono, SE., MM  
NIDN. 0730127102

  
Dra. Umi Farida., MM  
NIDN. 0710016101

  
Wijianto, SE., MM  
NIDN. 0726048505

## RINGKASAN

Mie Lebay adalah salah satu usaha kuliner yang menjual olahan mie pedas. Mie lebay merupakan pelopor mie pedas pertama yang ada di Magetan sejak tahun 2012. Banyaknya pesaing yang mengakibatkan penurunan penjualan, maka dibutuhkan suatu strategi bersaing yang tepat agar meningkatkan penjualan. Strategi yang digunakan adalah *Blue Ocean Strategy*. Tujuan penelitian ini adalah untuk mengetahui bagaimana menghapuskan, mengurangi, meningkatkan, menciptakan pada usaha kuliner Mie Lebay di Magetan. Menggunakan alat analisis *Blue Ocean Strategy* atau kerangka kerja empat langkah. Metode analisis deskriptif kualitatif dengan sampel penelitian sebanyak 12 orang, 1 orang owner mie lebay, 1 orang owner pesaing dan 10 orang customer dari kedua usaha tersebut. Hasil dari penelitian adalah menghapuskan menu seblak; mengurangi volume porsi dalam satu mangkok mie lebay; meningkatkan ciri khas, ketersediaan produk, kuantitas update di sosial media, kebersihan dan kenyamanan tempat, ragam menu tambahan; menciptakan menu baru yaitu mie rainbow.

**Kata Kunci :** *Blue Ocean Strategy, Strategi*

## KATA PENGANTAR

Puji syukur saya panjatkan kepada Allah SWT yang senantiasa melimpahkan rahmat serta nikmat yang tak terhingga, sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi dengan judul “Analisis Penerapan *Blue Ocean Strategy* (BOS) dalam Meningkatkan Penjualan pada Usaha Kuliner Mie Lebay di Magetan”. Penulisan skripsi ini sebagai salah satu syarat untuk menyelesaikan program Sarjana Strata Satu (S1) pada studi Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Ponorogo. Dalam proses penulisan skripsi ini, penulis banyak mendapat dukungan, bantuan dan masukan dari berbagai pihak baik langsung maupun tidak langsung. Pada kesempatan ini penulis hendak mengucapkan terimakasih kepada :

1. Dr. Hadi Sumarsono, SE.M.Si selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Ponorogo.
2. Naning Kristiyana, SE.MM selaku kepala Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Ponorogo.
3. Almarhum Edi Santoso, SE.MM selaku dosen pembimbing 1 yang bersedia meluangkan waktu untuk memberikan arahan, petunjuk, bantuan dan saran sehingga dapat terselesaikannya skripsi ini.
4. Dr.Sri Hartono SE.MM selaku dosen pembimbing II yang telah meluangkan waktunya untuk membantu peneliti menyelesaikan skripsi ini serta memberikan saran dan masukan yang sangat berarti dalam penulisan skripsi ini.
5. Dosen pengajar Fakultas Ekonomi yang telah memberikan bekal ilmu pengetahuan selama perkuliahan dikampus Universitas Muhammadiyah Ponorogo.

6. Kedua Orang Tua Bapak Haryanto dan Ibu Tumini yang telah mendidik dari kecil hingga sampai saat ini, kakak saya Yesida Apriliani yang telah memberikan semangat dan dukungan agar terselesaikannya skripsi ini. Kakek dan Nenek yang telah mendoakan tiada henti untuk kelancaran dalam menempuh pendidikan selama kuliah.
7. Seluruh informan yang bersedia di wawancara, Owner Mie Lebay Ibu Nur, Owner Pesaing Ibu Oca dan 10 informan yaitu customer dari kedua usaha tersebut.
8. Channel Youtube Nihongo Mantappu dan NCT yang telah menghibur disela-sela penggerjaan skripsi ini.
9. Teman-teman Manajemen angkatan 2018 khususnya Alfi, Hilda, Lely, Oki, Putri, Rabiatul, Yuliya, Muzayyinah,. Dan semua pihak yang tidak bisa disebutkan satu persatu.
10. Sahabatku yang ada di Magetan yang telah memberikan semangat selama penggerjaan skripsi ini.

Semoga Allah SWT memberikan balasan yang berlipat ganda kepada semuanya demi perbaikan selanjutnya kritik dan saran yang membangun akan penulis terima dengan senang hati. Akhirnya, semoga skripsi ini bermanfaat bagi penulis khususnya bagi kita semua dalam menambah wawasan dan pemikiran kita.

Ponorogo, 6 Februari 2023



(Herinda Dwi Damayanti)

NIM. 18414751

v

v

**PERNYATAAN TIDAK MELANGGAR**

**KODE ETIK PENELITIAN**

Saya yang bertandatangan dibawah ini menyatakan bahwa, skripsi ini merupakan karya saya sendiri (ASLI) dan nis tidak dalam skripsi ini tidak terdapat karya yang pernah diajukan oleh orang lain untuk memperoleh gelar akademis di suatu Institusi Pendidikan, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis dan/atau diterbitkan oleh orang lain kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.

Ponorogo, 6 Februari 2023

Penulis,



Herinda Dwi Damayanti

NIM : 18414751

## **MOTTO**

“Happiness is not something that you have to achieve. You can still feel happy during the process of achieving something” – Kim Namjoon



## DAFTAR ISI

COVER .....	i
HALAMAN PENGESAHAN .....	ii
RINGKASAN .....	iii
KATA PENGANTAR .....	iv
PERNYATAAN TIDAK MELANGGAR .....	v
KODE ETIK PENELITIAN .....	vi
MOTTO .....	vii
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR TABEL.....	xiii
DAFTAR GAMBAR .....	xiv
DAFTAR LAMPIRAN.....	xv
BAB I.....	1
PENDAHULUAN .....	1
A. Latar Belakang Masalah .....	1
B. Rumusan Masalah.....	4
C. Tujuan Penelitian .....	5
D. Manfaat Penelitian .....	5
BAB II.....	7
TINJAUAN PUSTAKA .....	7
A. Strategi .....	7
1. Pengertian Strategi.....	7

2. Fungsi Strategi .....	8
3. Faktor-Faktor Strategi.....	8
<b>B. Manajemen Strategi .....</b>	<b>9</b>
1. Pengertian Manajemen Strategi .....	9
2. Konsep Manajemen Strategi .....	12
3. Manfaat Manajemen Strategi.....	12
4. Karakteristik Manajemen Strategi .....	13
5. Keuntungan Manajemen Strategi.....	13
<b>C. Pemasaran .....</b>	<b>14</b>
1. Pengertian Pemasaran .....	14
2. Konsep Pemasaran.....	15
3. Jenis Strategi Pemasaran.....	17
<b>D. Penjualan.....</b>	<b>18</b>
1. Pengertian Penjualan.....	18
2. Tujuan Penjualan .....	19
3. Faktor yang Mempengaruhi Produktivitas Penjualan.....	19
<b>E. Blue Ocean Strategy .....</b>	<b>20</b>
1. Pengertian Blue Ocean Strategy .....	20
2. Alat Analisis dan Kerangka Kerja .....	22
3. Perumusan Blue Ocean Strategy.....	26
4. Eksekusi Blue Ocean Strategy.....	29
<b>F. Penelitian Terdahulu .....</b>	<b>31</b>
<b>G. Kerangka Pemikiran .....</b>	<b>36</b>
<b>H. Hipotesis .....</b>	<b>37</b>

BAB III .....	38
METODE PENELITIAN .....	38
A. Ruang Lingkup Penelitian .....	38
B. Populasi dan Sampel Penelitian.....	38
C. Metode Pengambilan Data.....	39
D. Metode Analisis Data.....	40
BAB IV .....	42
HASIL DAN PEMBAHASAN .....	42
A. Faktor Internal.....	42
1. Profil Objek Penelitian.....	42
2. Logo Mie Lebay.....	44
3. Visi dan Misi Perusahaan .....	44
4. Nilai Perusahaan .....	45
5. Struktur Organisasi .....	45
6. Produk Mie .....	46
7. Data Operasional.....	50
8. Media Pemasaran .....	50
9. Strategi Perusahaan .....	51
B. Faktor Eksternal	
1. Faktor Ekonomi .....	52
2. Faktor Teknologi.....	53
3. Faktor Konsumen.....	53
4. Faktor Pesaing.....	53
C. Gambaran Umum Informan.....	53

D. Analisis Hasil Penelitian .....	54
1. Harga.....	54
2. Citarasa .....	55
3. Ciri Khas dan Keunkan Produk .....	56
4. Ketersediaan Produk .....	57
5. Ragam Menu Tambahan .....	59
6. Promosi .....	60
a. Iklan .....	60
b. Diskon.....	62
c. Promosi Publisitas.....	64
7. Waiting Time .....	65
8. Kebersihan dan kenyamanan tempat .....	65
9. Lokasi.....	67
10. Keadaan Tempat Parkir .....	67
E. Penerapan Blue Ocean Strategy.....	68
1. Kerangka Kerja Empat Langkah.....	68
a. Faktor yang dihapuskan.....	68
b. Faktor yang dikurangi .....	70
c. Faktor yang ditingkatkan .....	72
d. Faktor yang diciptakan.....	74
2. Skema Hapuskan-Kurangi-Tingkatkan-Ciptakan.....	76
3. Analisa Tiga Ciri Strategi yang Baik.....	76
a. Fokus.....	76
b. Divergensi .....	76

c. Motto yang Baik .....	77
BAB V .....	78
PENUTUP .....	78
A. Kesimpulan .....	78
B. Saran .....	79
DAFTAR PUSTAKA .....	80
LAMPIRAN.....	83



## **DAFTAR TABEL**

Tabel 1.2 Perbedaan Red Ocean Strategy & Blue Ocean Strategy .....	13
Tabel 2.2 Penelitian Terdahulu .....	16
Tabel 4.1 Menu Makanan .....	49
Tabel 4.2 Menu Camilan .....	49
Tabel 4.3 Menu Minuman .....	49



## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1.2 Langkah Kerangka Kerja .....	15
Gambar 2.2 Kerangka Berfikir Penelitian .....	19
Gambar 4.1 Logo Mie Lebay.....	44
Gambar 4.2 Struktur Organisasi .....	46
Gambar 4.3 Skema Hapuskan-Kurangi-Tingkatkan-Ciptakan .....	76



## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1 Pedoman Wawancara .....	83
Lampiran 2 Dokumentasi.....	85
Lampiran 3 Surat Izin Penelitian .....	86
Lampiran 4 Berita Acara Bimbingan Skripsi .....	87

