

**PENGARUH BUNDLING PRICE, DISCOUNT PRICE DAN
ODD PRICE TERHADAP IMPULSE BUYING PADA
KONSUMEN HYPERMART PONOROGO CITY CENTER**



**FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PONOROGO
2024**

**PENGARUH *BUNDLING PRICE*, *DISCOUNT PRICE* DAN
ODD PRICE TERHADAP *IMPULSE BUYING* PADA
KONSUMEN HYPERMART PONOROGO CITY CENTER**



Diajukan untuk memenuhi tugas dan melengkapi sebagian syarat-syarat guna
memperoleh Gelar Sarjana Program Studi Strata Satu (S-1)
pada Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi

Universitas Muhammadiyah Ponorogo

Nama : Mayzura Nur Maulida
NIM : 20415361
Program Studi : Manajemen

**FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PONOROGO
2024**

HALAMAN PENGESAHAN

Judul : Pengaruh *Bundling Price, Discount Price* dan *Odd Price* Terhadap *Impulse Buying* pada Konsumen Hypermart Ponorogo City Center
Nama : Mayzura Nur Maulida
NIM : 20415361
Tempat, Tanggal Lahir : Ponorogo, 25 Mei 2002
Program Studi : Manajemen

Isi dan format telah disetujui dan dinyatakan memenuhi syarat untuk diujikan guna memperoleh Gelar Sarjana Program Strata Satu (S-1) pada Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Ponorogo



Ketua Dosen penguji:
Dr. Hadi Sumarsono, SE., M.Si Fery Setiawan, SE., MM Anggota
Sekretaris NIDN. 0008057601 NIDN. 0720128904 Drs. Setyo Adjii, MM
NIDK. 8856080018

**PERNYATAAN TIDAK MELANGGAR
KODE ETIK PENELITIAN**

Saya yang bertandatangan di bawah ini menyatakan bahwa, skripsi ini merupakan karya saya sendiri (ASLI), dan isi dalam skripsi ini tidak terdapat karya yang pernah diajukan oleh orang lain untuk memperoleh gelar akademis di suatu Institusi Pendidikan, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis dan/atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.



MOTTO

“Dan bertakwalah kepada Allah. Sesungguhnya Allah Maha Teliti terhadap apa yang kamu kerjakan”
(QS. Al-Hasyr:18)

“Sesulit apapun prosesnya, serumit apapun masalahnya, yakinkan hatimu bahwa semua akan berakhir dengan indah”
(Ust. Hanan Attaki)

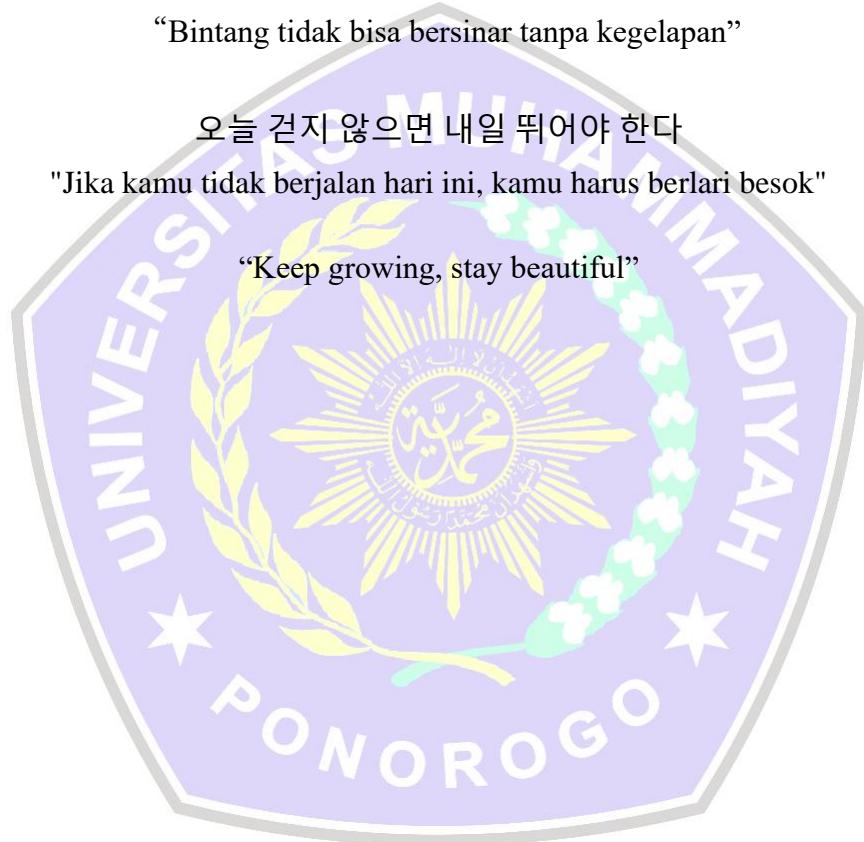
별은 어둠이 없이는 빛나지 못해

“Bintang tidak bisa bersinar tanpa kegelapan”

오늘 걷지 않으면 내일 뛰어야 한다

“Jika kamu tidak berjalan hari ini, kamu harus berlari besok”

“Keep growing, stay beautiful”



PERSEMBAHAN

Alhamdulillah, segala puji syukur kepada Allah SWT. Atas karunia-Nya penulis diberikan kemudahan dan kelancaran dalam menyelesaikan skripsi ini. Sholawat serta salam selalu tercurahkan kepada Nabi Muhammad SAW. Penulis persembahkan skripsi ini sebagai ungkapan rasa terima kasih khususnya kepada:

1. Bapak Slamet, Ibu Mamik Styowati dan keluarga penulis yang senantiasa memberikan doa, dukungan, nasihat dan bantuannya kepada penulis selama berjuang dalam menempuh pendidikan hingga saat ini.
2. *Sisterhood* Indri dan Sania yang selalu memberikan dukungan, semangat, doa dan motivasi dalam pembuatan skripsi ini.
3. Teman-teman Sekawan Pitu yang selalu memberikan semangat, dukungan dan motivasi selama pembuatan skripsi ini.
4. 9 Peterpan dengan lagu-lagunya yang memberikan energi semangat dalam pengerjaan skripsi ini.
5. Keluarga besar Manajemen G angkatan tahun 2020 yang solid.
6. Teman-teman seperjuangan yang saling memberikan doa, semangat, dan saling, berbagi ilmu selama perkuliahan serta perhatiannya.
7. Seluruh pihak telibat yang memberikan bantuan sampai penyusunan pengerjaan skripsi ini dapat tersusun dengan baik.
8. *And the last but least myself*, yang telah berusaha dan berproses sampai detik ini. *You're great to have gotten to this point, and I'm proud of you May.*

RINGKASAN

Mayzura Nur Maulida, NIM 20415361, Program Studi Manajemen, Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Ponorogo, Skripsi: “Pengaruh Bundling Price, Discount Price dan Odd Price Terhadap Impulse Buying pada Konsumen Hypermart Ponorogo City Center”

Impulse buying merupakan sikap konsumen dalam bertindak tanpa memikirkan akibat dari tindakan yang dilakukannya. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh *bundling price*, *discount price*, dan *odd price* terhadap *impulse buying* pada konsumen Hypermart Ponorogo City Center. Penelitian ini menggunakan jenis penelitian kuantitatif. Penelitian ini menggunakan konsumen yang melakukan pembelian di Hypermart Ponorogo City Center sebagai populasi. Jumlah sampel ditentukan dengan menggunakan rumus Hair, yaitu sejumlah 84 responden. Dalam penelitian ini digunakan *convenience sampling* untuk pengambilan sampel. Pengumpulan data dilakukan melalui penyebaran kuesioner yang kemudian di analisis menggunakan metode analisis smartPLS dengan pendekatan *Partial Least Square* (PLS). Hasil pengujian menunjukkan bahwa *discount price* dan *odd price* berpengaruh signifikan terhadap *impulse buying* pada konsumen Hypermart Ponorogo City Center, sedangkan *bundling price* tidak berpengaruh signifikan terhadap *impulse buying* pada konsumen Hypermart Ponorogo City Center.

Kata Kunci: *Bundling Price, Discount Price, Odd Price, Impulse Buying*



KATA PENGANTAR

Assalamualaikum Wr. Wb.

Puji Syukur kehadirat Allah SWT yang telah memberikan rahmat, hidayah, dan karunia-Nya sehingga atas ridho-Nya penulis dapat menyelesaikan skripsi ini dengan judul “Pengaruh *Bundling Price, Discount Price, dan Odd Price Terhadap Impulse Buying* pada Konsumen Hypermart Ponorogo City Center”. Skripsi ini disusun untuk memenuhi tugas dan melengkapi sebagian syarat-syarat kelulusan program Strata 1 (S-1) Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Ponorogo. Penulis telah mendapatkan banyak bimbingan dan motivasi dari berbagai pihak sehingga skripsi ini dapat terselesaikan dengan baik. Penulis ingin menyampaikan ucapan terima kasih kepada:

1. Dr. Happy Susanto, M., selaku Rektor Universitas Muhammadiyah Ponorogo.
2. Dr. Hadi Sumarsono, S.E., M.Si., selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Ponorogo.
3. Naning Kristiyana, S.E., M.M., selaku Ketua Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Ponorogo.
4. Dr. Hadi Sumarsono, S.E., M.Si., selaku Dosen Pembimbing 1 yang senantiasa bersedia meluangkan waktu untuk memberikan bimbingan dan dukungan kepada penulis dalam menyelesaikan skripsi ini.
5. Dr. Heri Wijayanto, ST., MM., M.Kom., selaku Dosen Pembimbing 2 yang senantiasa bersedia meluangkan waktu untuk membeberikan bimbingan dan dukungan kepada penulis dalam menyelesaikan skripsi ini.
6. Bapak dan Ibu Dosen Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Ponorogo yang telah memberikan bekal ilmu yang bermanfaat bagi penulis.
7. Orang tua penulis, Bapak Slamet dan Ibu Mamik Styowati yang selalu mendoakan, kasih sayang dan memberikan dukungan kepada penulis sehingga penyusunan skripsi ini dapat diselesaikan dengan baik.
8. Teman-teman seperjuangan Manajemen kelas G angkatan 2020.
9. Seluruh pihak yang telah membantu, memberikan doa, dan motivasi dalam menyelesaikan skripsi ini yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu.

Penulis menyadari bahwa dalam penyusunan dan penyajian skripsi ini masih terdapat kekurangan karena adanya keterbatasan. Oleh karena itu, penulis mengharapkan kritik dan saran untuk memperbaiki dan menyempurnakan kualitas skripsi ini di masa yang akan datang. Penulis berharap skripsi ini dapat memberikan manfaat bagi pembaca, peneliti selanjutnya, dan pihak yang membutuhkan
Wassalamualaikum Wr. Wb.

Ponorogo, 12 Agustus 2024

Penulis



Mayzura Nur Maulida

DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL DEPAN	i
HALAMAN PENGESAHAN	ii
PERNYATAAN TIDAK MELANGGAR KODE ETIK PENELITIAN	iii
MOTTO	iv
PERSEMBAHAN	v
RINGKASAN	vi
KATA PENGANTAR	vii
DAFTAR ISI	viii
DAFTAR TABEL	ix
DAFTAR GAMBAR	x
DAFTAR LAMPIRAN	xi
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang Masalah	1
1.2 Perumusan Masalah	6
1.3 Tujuan dan Manfaat Penelitian	6
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	8
2.1 Landasan Teori	8
2.2 Penelitian Terdahulu	21
2.3 Kerangka Konseptual Penelitian	23
2.4 Hipotesis	23
BAB III METODE PENELITIAN	27
3.1 Ruang Lingkup Penelitian	27
3.2 Populasi dan Sampel Penelitian	27
3.3 Metode Pengambilan Data	28
3.4 Definisi Operasional Variabel	29
3.5 Metode Analisis Data	30
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN	34
4.1 Hasil Penelitian	34
4.2 Pembahasan	52
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	56
5.1. Kesimpulan	56
5.2. Saran	57
DAFTAR PUSTAKA	59
LAMPIRAN-LAMPIRAN	64

DAFTAR TABEL

Tabel 1 Penelitian Terdahulu	21
Tabel 2 Skala Likert	29
Tabel 3 Definisi Operasional Variabel.....	29
Tabel 4 Karakteristik Jenis Kelamin Responden	37
Tabel 5 Karakteristik Usia Responden.....	38
Tabel 6 Karakteristik Pekerjaan Responden	39
Tabel 7 Karakteristik Pendapatan Responden.....	39
Tabel 8 Karakteristik Frekuensi Belanja Responden	40
Tabel 9 Karakteristik Jenis Produk yang dibeli Responden.....	40
Tabel 10 Tanggapan Responden Terhadap <i>Bundling Price</i>	41
Tabel 11 Tanggapan Responden Terhadap <i>Discount Price</i>	42
Tabel 12 Tanggapan Responden Terhadap <i>Odd Price</i>	43
Tabel 13 Tanggapan Responden Terhadap <i>Impulse Buying</i>	44
Tabel 14 Nilai <i>Loading Factor</i>	46
Tabel 15 Nilai <i>Average Variance Extracted (AVE)</i>	47
Tabel 16 Hasil Nilai <i>Cross Loading</i>	47
Tabel 17 Hasil Analisis <i>Fornell-Larcker</i>	48
Tabel 18 Nilai <i>Composite Reliability</i>	49
Tabel 19 Nilai <i>Cronbach's Alpha</i>	49
Tabel 20 Nilai <i>R-Square</i>	50
Tabel 21 Hasil <i>Path Coefficient</i>	51

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1 Model Perilaku Konsumen.....	12
Gambar 2 Kerangka Konseptual Penelitian	23
Gambar 3 Hypermart Ponorogo City Center	35
Gambar 4 Logo Perusahaan	36
Gambar 5 Skema Model.....	45



DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Kuesioner Penelitian.....	64
Lampiran 2 Data Responden.....	67
Lampiran 3 Tabulasi Data.....	70
Lampiran 4 Hasil Rata-rata Jawaban Responden.....	79
Lampiran 5 Hasil Olah Data SmartPLS	80
Lampiran 6 Hasil Uji Cek Plagiasi	83
Lampiran 7 Berita Acara Bimbingan Skripsi.....	84
Lampiran 8 Bukti Submit Artikel	86

