

**PENGARUH KUALITAS JASA, CUSTOMER EMOSIONAL DAN BRAND
IMAGE TERHADAP KEPUASAN KONSUMEN PADA KURSUS BAHASA
KOREA CARANTA PONOROGO**



FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PONOROGO

2020

**PENGARUH KUALITAS JASA, CUSTOMER EMOSIONAL DAN BRAND
IMAGE TERHADAP KEPUASAN KONSUMEN PADA KURSUS BAHASA
KOREA CARANTA PONOROGO**



FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PONOROGO

2020

HALAMAN PENGESAHAN

Judul : Pengaruh Kualitas Jasa, Customer Emosional dan Brand Image terhadap Kepuasan Konsumen pada Kursus Bahasa Korea Caranta Ponorogo
Nama : Lusiana Meirani
NIM : 16414065
Tempat, Tanggal Lahir : Ponorogo, 11 Mei 1997
Program Studi : Manajemen

Isi dan format telah disetujui dan dinyatakan memenuhi syarat untuk diujikan guna memperoleh Gelar Sarjana Program Strata (S-1)
pada *Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi*
Universitas Muhammadiyah Ponorogo

Ponorogo, 20 Agustus 2020

Pembimbing I

Siti Chamidah, SE, M.Si
NIDN. 0019057101

Pembimbing II

Sri Hartono, SE, MM
NIDN. 0730127102

Mengetahui :

Dekan Fakultas Ekonomi



Titi Rapini, SE., MM
NIK. 19630505 199001 11

Dosen Pengaji :

Ketua

(Siti Chamidah, SE., M.Si)
NIDN. 019057101

Sekretaris

(Naning Kristiyana, SE., MM)
NIDN. 0721117501

Anggota

(Adi Santoso, SE., MM)
NIDN. 0727118803

PERNYATAAN TIDAK MELANGGAR KODE ETIK PENELITIAN

Saya yang bertanda tangan di bawah ini menyampaikan bahwa, skripsi ini merupakan karya saya sendiri (ASLI), dan isi dalam skripsi ini tidak terdapat karya yang pernah diajukan oleh orang lain untuk memperoleh gelar akademis di suatu Institusi Pendidikan, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis dan atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.

Ponorogo, 20 Agustus 2020



(LUSIANA MEIRANI)
NIM.16414065



RINGKASAN

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh kualitas jasa, customer emosional dan brand image terhadap kepuasan konsumen di LPK kursus bahasa korea Caranta Ponorogo. Sampel dalam penelitian ini adalah sebanyak 100 responden di LPK kursus bahasa korea Caranta Ponorogo. Tahapan pengujian yang digunakan meliputi uji instrument, uji asumsi klasik, uji koefisien determinasi dan uji hipotesis. Analisis yang digunakan dalam penelitian yaitu analisis regresi linier berganda.

Hasil menunjukan bahwa : (1) kualitas jasa berpengaruh positif dan signifikan terhadap kepuasan konsumen pada kursus bahasa korea Caranta Ponorogo, (2) customer emosional berpengaruh positif dan signifikan terhadap kepuasan konsumen pada kursus bahasa korea Caranta Ponorogo, (3) brand image berpengaruh positif dan signifikan terhadap kepuasan konsumen pada kursus bahasa korea Caranta Ponorogo, (4) kualitas jasa, customer emosional dan brand image secara bersama-sama berpengaruh positif dan signifikan terhadap kepuasan konsumen pada kursus bahasa korea Caranta Ponorogo.

Kata kunci : kualitas jasa, customer emosional, brand image, kepuasan konsumen

KATA PENGANTAR

Assalamu'alaikum Wr. Wb

Puji syukur penulis panjatkan kehadirat Allah SWT yang telah melimpahkan nikmat, taufik serta hidayahNya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini dengan judul “Pengaruh Kualitas Jasa, Customer Emosional dan Brand Image terhadap Kepuasan Konsumen pada Kursus Bahasa Korea Caranta Ponorogo”.

Proses pembelajaran ini, kemudian menghasilkan salah satunya yaitu tugas akhir yang berupa skripsi. Dalam penyelesaian skripsi ini penulis menyadari banyak terbantuk oleh pihak-pihak yang mendukung, sehingga ucapan terimakasih penulis sampaikan kepada :

1. Ibu Titi Rapini, SE., MM selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Ponorogo.
2. Ibu Dra. Umi Farida, MM selaku Ketua Program Studi Manajemen.
3. Ibu Siti Chamidah, SE., M.Si selaku Dosen Pembimbing I yang selalu membimbing tanpa lelah, senantiasa dengan ikhlas meluangkan waktu di sela-sela kesibukannya, mengarahkan, membantu dan memberikan nasehat serta saran yang membangun kepada peneliti dalam menyusun skripsi ini.
4. Bapak Sri Hartono, SE., MM selaku Dosen Pembimbing II yang selalu membimbing tanpa lelah, senantiasa dengan ikhlas meluangkan waktu di sela-sela kesibukannya, mengarahkan, membantu dan memberikan nasehat serta saran yang membangun kepada peneliti dalam menyusun skripsi ini.

5. Dosen, seluruh staff administrasi Fakultas Ekonomi dan seluruh staff di perpustakaan Univeristas Muhammadiyah Ponorogo yang telah membantu demi kelancaran dalam menyusun skripsi ini.
6. LPK Caranta Ponorogo yang telah memberikan izin penelitian, serta responden yang telah membantu untuk mengisi kuesioner penelitian yang saya berikan dan sekaligus memberi banyak ilmu baru untuk saya.
7. Kedua Orang tua peneliti yang selalu memberikan semangat, dukungan serta motivasi, temanku seperjuangan Hazlinda, Lutfia, Pujiningtiyas dan Nur Fatdila yang membantu proses penelitian ini serta selalu memberi semangat dan motivasi, kedua sahabatku Feby dan Anin yang selalu memberi do'a, semangat dan motivasi.
8. Pihak-pihak yang peneliti yang tidak dapat peneliti sebutkan satu per satu, semoga Allah membalas kebaikan kalian semua.

Demikian ucapan terimakasih ini penulis hanturkan, apabila ada salah kata penulis mohon maaf sebesar-besarnya.

Wassalamu'alaikum Wr. Wb

DAFTAR ISI

Halaman

Halaman Sampul Depan	i
Halaman Pengesahan	ii
Halaman Pernyataan Orisinalitas.....	iii
Motto.....	iv
Kata Pengantar.....	v
Daftar Isi	vii
Daftar Tabel	ix
Daftar Gambar	x
Daftar Lampiran.....	xi

BAB I PENDAHULUAN

A. Latar Belakang.....	1
B. Rumusan Masalah.....	7
C. Tujuan Penelitian	8
D. Manfaat Penelitian	8

BAB II TINJAUAN PUSTAKA

A. Landasan Teori	
1. Manajemen Pemasaran	7
2. Kepuasan Kosumen	10
3. Kualitas Jasa	15
4. Customer Emosional.....	17
5. Brand Image.....	19
B. Penelitian Terdahulu	23
C. Kerangka Konseptual.....	24
D. Hipotesis	25

BAB III Metode Penelitian

A. Ruang Lingkup Penelitian	29
B. Populasi dan Sampel Penelitian.....	29

C. Metode Pengambilan Data.....	30
D. Devinisi Operasional Variabel.....	31
1. Variabel Independen (X)	31
a. Kualitas Jasa (X1).....	31
b. Customer Emosional (X2)	32
c. Brand Image (X3).....	33
2. Variabel Dependen (Y) Kepuasan Konsumen.....	33
E. Metode Analisis Data	34
1. Uji Instrumen	34
2. Uji Asumsi Klasik.....	36
3. Alat Analisis Data.....	37
4. Uji Hipotesis	39
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN	
A. Hasil	41
B. Pembahasan	74
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	
A. Kesimpulan	77
B. Saran	80
C. DAFTAR PUSTAKA	82
LAMPIRAN	

DAFTAR TABEL

Tabel 3.1 Penelitian Terdahulu	21
Tabel 4.1 Deskripsi Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	42
Tabel 4.2 Deskripsi Responden Berdasarkan Usia.....	43
Tabel 4.3 Deskripsi Responden Berdasarkan Pendidikan Terakhir	44
Tabel 4.4 Deskripsi Responden Berdasarkan Tujuan Kursus.....	45
Tabel 4.5 Tanggapan Responden Berdasarkan Program Kursus.....	46
Tabel 4.6 Tanggapan Responden Berdasarkan Asal Alamat.....	47
Tabel 4.7 Tanggapan Responden Terhadap Variabel X1	49
Tabel 4.8 Tanggapan Responden Terhadap Variabel X2	51
Tabel 4.9 Tanggapan Responden Terhadap Variabel X3	54
Tabel 4.10 Tanggapan Responden Terhadap Variabel Y	56
Tabel 4.11 Hasil Uji Validitas	59
Tabel 4.12 Hasil Uji Realibilitas.....	60
Tabel 4.13 Hasil Uji Multikolinieritas	61
Tabel 4.14 Hasil Uji Normalitas	64
Tabel 4.15 Hasil Uji Regresi Linier Berganda	66
Tabel 4.16 Hasil Uji Koefisien Determinasi.....	68
Tabel 4.17 Hasil Uji t.....	70
Tabel 4.15 Hasil Uji F.....	73

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Kerangka Konseptual	24
Gambar 4.1 Hasil Uji Heteroskedastisitas	63
Gambar 4.2 Kurva daerah penolakan Ho dan Penerimaan Ha	71
Gambar 4.3 Kurva daerah penolakan Ho dan Penerimaan Ha	71
Gambar 4.4 Kurva daerah penolakan Ho dan Penerimaan Ha	72
Gambar 4.5 Kurva daerah penolakan Ho dan Penerimaan Ha	74



DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 kueisioner

Lampiran 2 Tabulasi Data

Lampiran 3 Uji Validitas

Lampiran 4 Uji Reliabilitas

Lampiran 5 Uji Asumsi Klasik

Lampiran 6 Uji Linier Regresi Berganda

Lampiran 7 Uji t

Lampiran 8 Uji F

Lampiran 9 Berita Acara Bimbingan Skripsi

Lampiran 10 Surat Izin Penelitian

