

**PENGARUH CITRA MEREK, KUALITAS PRODUK, DAN GAYA HIDUP
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PRODUK SEPEDA POLYGON
PADA CIVITAS AKADEMIKA UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH
PONOROGO**



Nama : Andhi Anarta

Nim : 17414432

Program Studi : Manajemen

FAKULTAS EKONOMI

UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PONOROGO

2021

**PENGARUH CITRA MEREK, KUALITAS PRODUK, DAN GAYA HIDUP
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PRODUK SEPEDA POLYGON
PADA CIVITAS AKADEMIKA UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH
PONOROGO**



**Diajukan untuk memenuhi tugas dan melengkapi sebagian syarat-syarat
guna memperoleh Gelar Sarjana Program Strata Satu (S-1)
pada Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi**

Universitas Muhammadiyah Ponorogo

Nama : Andhi Anarta

Nim : 17414432

Program Studi : Manajemen

FAKULTAS EKONOMI

UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PONOROGO

2021

HALAMAN PENGESAHAN

Judul : Pengaruh Citra Merek, Kualitas Produk, Dan Gaya Hidup Terhadap Keputusan Pembelian Produk Sepeda Polygon Pada Civitas Akademika Universitas Muhammadiyah Ponorogo
Nama : Andhi Anarta
NIM : 17414432
Tempat, Tanggal Lahir : Ponorogo, 14 November 1998
Program Studi : Manajemen

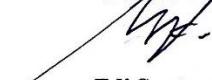
Isi dan format telah disetujui dan dinyatakan memenuhi syarat untuk
diujikan guna memperoleh Gelar Sarjana Program Strata Satu (S-1)
pada Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi
Universitas Muhammadiyah Ponorogo

Ponorogo, 09 Agustus 2021

Pembimbing I


Dra. Umi Farida, MM
NIDN. 0710016101

Pembimbing II


Edi Santoso, SE., MM
NIDN. 0711037401

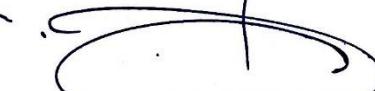


Mengetahui
Dekan Fakultas Ekonomi
Dr. Hadi Sumarsono, SE., M.Si
NIP. 19760508 2005 01 1 002

Dosen Pengaji



Dra. Umi Farida, MM
NIDN. 0710016101



Dr. Heri Wijayanto, S.T., M.M., M.Kom
NIDN. 0025057401



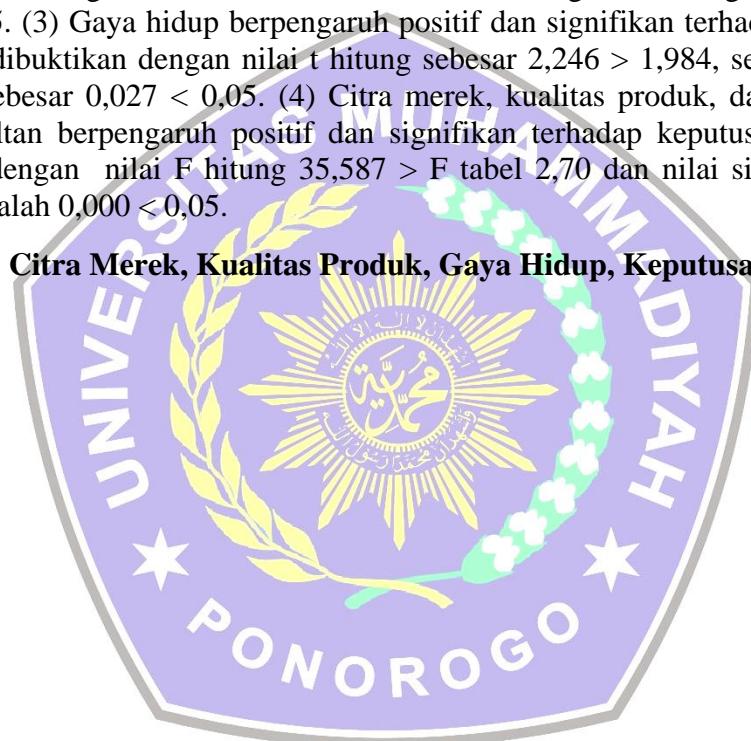
Eka Destriyanto Pristi A, S.AB., MM
NIDN. 0711128404

RINGKASAN

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui Pengaruh Citra Merek, Kualitas Produk, Gaya Hidup Terhadap Keputusan Pembelian Produk Sepeda Polygon Pada Civitas Akademika Universitas Muhammadiyah Ponorogo. Sampel dalam penelitiann ini yakni 100 responden. Tahapan pengujian yang digunakan meliputi uji instrumen, uji koefisiensi determinasi dan uji hipotesis. Analisis yang di gunakan dalam penelitian ini yaitu analisis regresi linier berganda.

Hasil penelitian ini menunjukan bahwa : (1) Citra merek berpengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan pembelian, Dibuktikan dengan nilai t hitung sebesar $4,677 > 1,984$ t tabel. sedangkan nilai signifikan sebesar $0,000 < 0,05$. (2) Kualitas produk berpengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan pembelian, dibuktikan dengan nilai t hitung sebesar $3,458 > 1,984$ t tabel, sedangkan nilai signifikan sebesar $0,001 < 0,05$. (3) Gaya hidup berpengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan pembelian, dibuktikan dengan nilai t hitung sebesar $2,246 > 1,984$, sedangkan nilai signifikan sebesar $0,027 < 0,05$. (4) Citra merek, kualitas produk, dan gaya hidup secara simultan berpengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan pembelian dibuktikan dengan nilai F hitung $35,587 > F$ tabel $2,70$ dan nilai signifikan yang diperoleh adalah $0,000 < 0,05$.

Kata kunci: Citra Merek, Kualitas Produk, Gaya Hidup, Keputusan Pembelian.



KATA PENGANTAR

Puji syukur saya panjatkan kepada Allah SWT atas segala rahmat dan karuniaNya sehingga dapat terselesaikannya skripsi dengan judul “PENGARUH CITRA MEREK, KUALITAS PRODUK, DAN GAYA HIDUP TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PRODUK SEPEDA POLYGON PADA CIVITAS AKADEMIKA UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PONOROGO” sebagai salah satu persyaratan akademis dalam rangka menyelesaikan program sarjana pada Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Ponorogo.

Dalam skripsi ini dijabarkan analisa mengenai variabel *Citra Merek* (X1), *Kualitas Produk* (X2), dan *Gaya Hidup* (X3), terhadap *Keputusan Pembelian*. Sehingga nantinya dapat dipergunakan sebagai bahan pertimbangan untuk peningkatan Pembelian Produk Sepeda Polygon.

Keberhasilan skripsi ini tentu saja tidak terlepas dari bantuan berbagai pihak. Untuk itu saya ingin mengucapkan terima kasih dan penghargaan kepada yang terhormat :

1. Bapak Hadi Sumarsono, SE., M.Si. Selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Ponorogo.
2. Ibu Dra. Umi Farida. MM Selaku Dosen Pembimbing I yang telah meluangkan waktu unutk memberikan bimbingan, petunjuk, bantuan dan koreksi serta saran hingga dapat terselesikannya skripsi ini.

3. Bapak Edi Santoso, SE., MM. Selaku Dosen Pembimbing II yang telah bersedia meluangkan waktu untuk memberikan bimbingan, petunjuk, bantuan dan koreksi serta saran hingga dapat terselesikannya skripsi ini.
4. Bapak dan ibu dosen serta karyawan di Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Ponorogo yang senantiasa memberikan saran dan membantu dalam segala kebutuhan administrasi.
5. Kedua orang tua saya Bapak Sunaryo dan Ibu Sumini yang saya hormati dan sayangi, yang selalu memberikan dukungan baik secara moril maupun materil. Sangat besar harapan peneliti untuk bisa membanggakan dan membahagiakan beliau.
6. Seluruh rekan S1 Manajemen angkatan 2017 yang saling membantu dan mendoakan agar skripsi dapat diselesaikan dengan baik.

Semoga Allah SWT memberikan balasan pahala atas segala amal yang telah diberikan dan semoga skripsi ini berguna baik bagi diri saya sendiri maupun bagi pihak lain yang memanfaatkannya.

Ponorogo, 23 juli 2021

Andhi Anarta
NIM.17414432

PERNYATAAN TIDAK MELANGGAR

KODE ETIK PENULISAN

Saya yang bertanda tangan di bawah ini menyatakan bahwa skripsi ini merupakan karya saya sendiri (ASLI) dan isi dalam skripsi ini tidak terdapat karya yang pernah diajukan oleh orang lain untuk memperoleh gelar akademis disuatu institusi pendidikan dan sepanjang sepengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain kecuali yang secara tertulis diaucu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.

Ponorogo, 23 juli 2021

Andhi Anarta
NIM.17414432

MOTTO

“Resiko paling besar adalah tidak mengambil resiko. Dalam dunia yang berubah dengan cepat, strategi yang pasti akan gagal adalah tidak mengambil resiko”

-Mark Zuckerberg

“Orang yang meraih kesuksesan tidak selalu orang yang pintar, tapi orang yang selalu meraih kesuksesan adalah orang yang gigih dan pantang menyerah”

-Susi Pudjiastuti



DAFTAR ISI

HALAMAN PENGESAHAN	ii
RINGKASAN	iii
KATA PENGANTAR	iv
PERNYATAAN TIDAK MELANGGAR KODE ETIK PENULISAN	vi
MOTTO	vii
DAFTAR ISI	viii
DAFTAR TABEL.....	xi
DAFTAR GAMBAR.....	xii
DAFTAR LAMPIRAN.....	xiii
BAB I.....	1
PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang Masalah	1
B. Perumusan Masalah	6
C. Tujuan dan Manfaat Penelitian	6
1. Tujuan Penelitian	6
2. Manfaat Penelitian	7
BAB II.....	9
TINJAUAN PUSTAKA	9
A. Tinjauan Pustaka.....	9
1. Pemasaran	9
2. Manajemen Pemasaran.....	10
3. Bauran Pemasaran	14
4. Citra Merek	16
5. Kualitas Produk.....	20
6. Gaya Hidup	27
7. Perilaku konsumen	32
8. Keputusan Pembelian.....	33
B. Penelitian Terdahulu	38
C. Kerangka Pemikiran	40
D. Hipotesis	40
BAB III	44

METODE PENELITIAN	44
A. Ruang Lingkup Penelitian	44
B. Populasi dan Sampel.....	44
1. Populasi	44
2. Sampel.....	44
C. Metode Pengambilan Data.....	46
1. Sumber Data.....	46
2. Teknik Pengambilan Data	46
D. Definisi Operasional variabel	48
E. Metode Analisis Data.....	50
1. Uji Instrumen	50
a. Uji Validitas	51
b. Uji Reliabilitas	52
2. Teknik Analisis Data.....	53
a. Analisis Regresi Linier Berganda	53
b. Koefisiensi Determinasi (R^2)	53
c. Uji Hipotesis.....	54
1) Uji t (Uji Parsial).....	54
2) Uji F (Uji Simultan)	55
BAB IV	57
HASIL DAN PEMBAHASAN	57
A. Hasil Penelitian	57
1. Gambara Umum Perusahaan.....	57
2. Pengguna Polygon di Universitas Muhammadiyah Ponorogo.....	58
3. Gambaran Umum Responden	58
4. Deskripsi Variable Penelitian.....	61
5. Uji Instrumen	69
6. Analisis Regresi Linier Berganda	72
7. Koefisiensi Determinasi (R^2)	73
8. Uji Hipotesis.....	74
B. Pembahasan	80
1. Pembahasan Hasil Analisi.....	80
BAB V	86
KESIMPULAN DAN SARAN	86

A. KESIMPULAN.....	86
B. SARAN.....	87
DAFTAR PUSTAKA.....	88



DAFTAR TABEL

Tabel 1 : Penelitian Terdahulu.....	38
Tabel 2 : Skala Likert.....	47
Tabel 3 : Distribusi frekuensi responden berdasarkan jenis kelamin	59
Tabel 4 : Distribusi frekuensi responden berdasarkan status/jabatan	60
Tabel 6 : Tanggapan responden terhadap Citra Merek.....	62
Tabel 7 : Tanggapan responden Kualitas Produk	64
Tabel 8 : Tanggapan responden Gaya Hidup.....	66
Tabel 9 : Tanggapan responden Keputusan Pembelian	68
Tabel 10 : Hasil pengujian Validitas.....	70
Tabel 11 : Hasil pengujian Reliabilitas.....	71
Tabel 12 : Hasil Regresi Linier Berganda	72
Tabel 13 : Hasil Koefisiensi Determinasi (R ²).....	74
Tabel 14 : Hasil Uji t (Parsial)	75
Tabel 15 : Hasil Uji F (Simultan)	75



DAFTAR GAMBAR

Gambar 1 : Fungsi Manajemen Pemasaran	11
Gambar 2 : Proses Pengevaluasian Kegiatan Pemasaran	13
Gambar 3 : Kerangka Berpikir.....	40
Gambar 4 : Kurva Uji t	75
Gambar 5 : Kurva Uji t	76
Gambar 6 : Kurva Uji t	77
Gambar 8 : Kurva Uji F.....	79



DAFTAR LAMPIRAN

LAMPIRAN 1 : KUESIONER PENELITIAN	91
LAMPIRAN 2 : FREKUENSI KARAKTERISTIK RESPONDEN	98
LAMPIRAN 3 : DATA JAWABAN RESPONDEN	100
LAMPIRAN 4 : OUTPUT JAWABAN RESPONDEN.....	105
LAMPIRAN 5 : HASIL UJI VALIDITAS	110
LAMPIRAN 6 : HASIL UJI RELIABILITAS.....	113
LAMPIRAN 7 : HASIL ANALISIS REGRESI LINIER BERGANDA	114
LAMPIRAN 8 : HASIL UJI KOEFISIEN DETERMINASI.....	114
LAMPIRAN 9 : HASIL UJI T	114
LAMPIRAN 10 : HASIL UJI F.....	115
LAMPIRAN 11 : DISTRIBUSI NILAI R TABEL	116
LAMPIRAN 12 : DISTRIBUSI NILAI T TABEL	119
LAMPIRAN 13 : DISTRIBUSI NILAI F TABEL	121

