

**PENGARUH KETIDAKPUASAN KONSUMEN TERHADAP KEPUTUSAN
PERPINDAHAN MEREK PADA PROVIDER INDOSAT KE TELKOMSEL
(STUDI KASUS PADA MAHASISWA FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PONOROGO TAHUN 2017 - 2020)**



Diajukan untuk memenuhi tugas dan melengkapi sebagian syarat-syarat
guna memperoleh Gelar Sarjana Program Strata Satu (S-1)
pada Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi

Universitas Muhammadiyah Ponorogo

Nama : Lukcy Oktaviana Tantya

NIM : 17414358

Program Studi : Manajemen

**FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PONOROGO
2021**

HALAMAN PENGESAHAN

Judul : Pengaruh Ketidakpuasan Konsumen Terhadap Keputusan Perpindahan Merek pada Provider Indosat ke Telkomsel (Studi Kasus Pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Ponorogo Tahun 2017 - 2020)

Nama : Lukcy Oktaviana Tantya

N I M : 17414358

Tempat, Tanggal Lahir : Ponorogo, 19 Oktober 1998

Program Studi : Manajemen

Isi dan format telah disetujui dan dinyatakan memenuhi syarat untuk diujikan guna memperoleh Gelar Sarjana Program Strata Satu (S-1) pada Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Ponorogo

Ponorogo, 29 Juli 2021

Pembimbing I

(Dra. Umi Farida, MM)
NIDN. 0710016101

Pembimbing II

(Sri Hartono, SE., MM)
NIDN. 0730127102

Mengetahui,
Dekan Fakultas Ekonomi



(Dr. Hadi Sumarsono, SE., M.Si)
NIP. 19760508 200501 1 002

Dosen Pengaji :

Ketua

(Dra. Umi Farida, MM)
NIDN. 0710016101

Sekretaris

(Edi Santoso, SE., MM)
NIDN.0711037401

Anggota

(Drs. Ec. Purwanto, MM)
NIDK. 8808523419

RINGKASAN

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui Pengaruh Ketidakpuasan Konsumen Terhadap Keputusan Perpindahan Merek Pada Provider Indosat ke Telkomsel. Lokasi penelitian ini yang digunakan sebagai pengumpulan data yang diperlukan adalah Mahasiswa Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Ponorogo. Sampel dalam penelitian ini sebanyak 93 responden. Pengambilan sampel dalam penelitian ini menggunakan purposive sampling. Tahapan pengujian yang digunakan dalam penelitian ini yaitu analisis regresi linier berganda.

Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa : (1) Harga berpengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan perpindahan merek sebesar 3.620 dengan nilai signifikan $0,000 < 0,05$. (2) Promosi berpengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan perpindahan merek sebesar 2.621 dengan nilai signifikan $0,010 < 0,05$. (3) Kualitas produk berpengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan perpindahan merek sebesar 4.493 dengan nilai signifikan $0,000 < 0,05$. (4) Harga, promosi, kualitas produk secara simultan berpengaruh secara positif dan signifikan sebesar $16.383 < 3,10$ dengan nilai signifikan $0,000 < 0,05$ terhadap keputusan perpindahan merek.

Kata Kunci : Harga, Promosi, Kualitas Produk, Perpindahan Merek



KATA PENGANTAR

Assalamu'alaikum Wr.Wb

Puji syukur Alhamdulillah kehadirat Allah SWT, yang telah melimpahkan rahmat, taufik serta hidayah-Nya sehingga dengan segala kemampuan dan kesungguhan hati, maka terselesaikanlah penyusunan skripsi untuk memenuhi tugas dan melengkapi sebagian syarat-syarat guna memperoleh Gelar Sarjana Program Strata Satu (S-1) Program Studi Manajemen dengan judul "**PENGARUH KETIDAKPUASAN KONSUMEN TERHADAP KEPUTUSAN PERPINDAHAN MEREK PADA PROVIDER INDOSAT KE TELKOMSEL (STUDI KASUS PADA MAHASISWA FAKULTAS EKONOMI UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PONOROGO TAHUN 2017 – 2020)**" dengan baik dan tepat waktu.

Dalam penyusunan skripsi ini, peneliti mengucap banyak terima kasih kepada pihak-pihak yang telah membantu, membimbing, serta mengarahkan sehingga kesulitan kesulitan yang dihadapi bisa terpecahkan dan skripsi bisa terselesaikan dengan baik. Ucapan terima kasih peneliti hantarkan kepada :

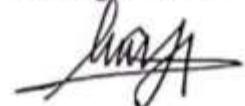
1. Bapak Dr. Hadi Sumarsono, S.E., M.Si. selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Ponorogo
2. Ibu Naning Kristyana, S.E., MM selaku Kaprodi Manajemen universitas Muhammadiyah Ponorogo
3. Dra. Umi Farida, MM , selaku Dosen pembimbing 1 yang telah memberikan bimbingan, petunjuk, dan dukungan sehingga penelitian dapat menyelesaikan skripsi ini.
4. Sri Hartono, SE., MM, selaku Dosen pembimbing 2 yang telah memberikan bimbingan, petunjuk, dan dukungan sehingga penelitian dapat menyelesaikan skripsi ini.
5. Bapak dan Ibu dosen Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Ponorogo yang memberikan ilmu yang bermanfaat selama menempuh perkuliahan.

6. Bapak dan Ibu serta keluarga tercinta yang selalu menjadi motivasi dan inspirasiku, yang memberikan dukungan moral maupun material serta doa yang telah menyertaiku setiap langkahku.
7. Sahabat-sahabat baikku yang selalu jadi inspirator serta motivator yang senantiasa menemaniku peneliti dalam suka dan duka.
8. Teman-teman S-1 Manajemen angkatan 2017 yang telah banyak memberikan persahabatan dan kerjasama yang baik.
9. Berbagai pihak yang tidak bisa peneliti sebutkan satu persatu yang selama ini selalu memberikan dukungan dan do'anya,

Akhinya semoga penelitian ini bisa bermanfaat bagi peneliti dan semua pihak

Wassalamualaikum Wr.Wb

Ponorogo 29 Juli 2021



Lukcy Oktaviana Tantya
NIM.17414358

PERNYATAAN TIDAK MELANGGAR

KODE ETIK PENELITIAN

Saya bertanda tangan dibawah ini menyatakan, Skripsi ini merupakan karya saya sendiri (ASLI), dan isi skripsi ini tidak terdapat karya yang pernah diajukan oleh orang lain untuk memperoleh gelar akademis disuatu institusi Pendidikan, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.

Ponorogo 29 Juli 2021



Lukcy Oktaviana Tantya

NIM. 17414358

MOTTO

**“Kesempatan Bukanlah Hal Yang Kebetulan, Kau Harus
Menciptakan”**

**Cara menciptakan kesempatan yaitu dengan mepersiapkan dirimu
untuk bertemu dengan kesempatan itu sendiri, Tidak ada
kesempatan yang datang secara kebetulan, karena adanya
kesempatan di barengi adanya usaha.**



DAFTAR ISI

COVER	i
HALAMAN PENGESAHAN	ii
RINGKASAN	iii
KATA PENGANTAR	iv
PERNYATAAN TIDAK MELANGGAR KODE ETIK	v
MOTTO	vii
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR TABEL.....	xii
DAFTAR GAMBAR.....	xii
BAB I PENDAHULUAN	
A. Latar Belakang Masalah	1
B. Rumusan Masalah.....	10
C. Batasan Masalah	10
D. Tujuan dan Manfaat Penelitian	11
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	
A. Tinjauan Pustaka.....	13
B. Penelitian Terdahulu	31
C. Kerangka Berfikir	34
D. Hipotesis	35
BAB III METODELOGI	
A. Ruang lingkup.....	39
B. Populasi dan Sampel	39
C. Sumber Data	41
D. Definisi Oprasional Variabel	42

E. Metode Analisis Data.....	45
1. Uji Instrumen	45
a. Uji Validitas	45
b. Uji Reliabilitas	46
2. Alat Analisis Statistik	47
a. Regresi Linier Berganda	47
b. Koefiaien Determinan (R Square)	48
c. Uji Hipotesis	49
1. Uji T	49
2. Uji F.....	50
 BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN	51
A. Profil Fakutas Ekonomi	51
B. Gambaran Umum Responden.....	52
C. Profil Indosat dan Telkomsel.....	52
D. Deskripsi Responden	54
E. Deskripsi Jawaban Responden.....	55
F. Uji Instrumen	67
G. Alat Analisis Data.....	70
H. Uji Hipotesis	73
I. Pembahasan	76
 BAB V KESIMPULAN	
A. Kesimpulan	83
B. Saran	84
 Daftar Pustakan.....	86

DAFTAR TABEL

Tabel 1 Penelitian Terdahulu.....	32
Tabel 2 Skala Liket	34
Tabel 3 Jenis Kelamin.....	54
Tabel 4 Jurusan	54
Tabel 5 Tanggapan Responden Variabel Harga	56
Tabel 6 Tanggapan Responden Variabel Promosi.....	58
Tabel 7 Tanggapan Responden Variabel Kualitas Produk	61
Tabel 8 Tanggapan Responden Variabel Perpindahan Merek.....	65
Tabel 9 Hasil Uji Validitas	68
Tabel 10 Hasil Uji Reliabilitas.....	69
Tabel 11 Hasil Regresi Linier Berganda.....	70
Tabel 12 Hasil Koefisien Determinasi.....	72
Tabel 13 Hasil Uji	73
Tabel 14 Hali Uji F	75

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Kuesioner	90
Lampiran 2 Rekapitulasi Kuesioner	96
Lampiran 3 Tabulasi Data.....	99
Lampiran 4 Diskripsi Responden	102
Lampiran 5 Uji validitas	103
Lampiran 6 Uji Reliabilitas.....	107
Lampiran 7 Regresi Linier Berganda.....	108
Lampiran 8 Koefisien Determinasi.....	108
Lamapiran 9 Uji T	109
Lampiran 10 Uji F.....	109
Lampiran 11 Tabel r	110
Lampiran 12 Tabel t.....	111
Lampiran 13 Tabel f	112



DAFTAR GAMBAR

Gambar 1 Kerangka Berfikir 34

