

**PENGARUH GENDER, HEDONIC SHOPPING VALUE, DAN
SHOPING LIFESTYLE TERHADAP IMPULSE BUYING PADA
APLIKASI SHOPEE DIMASA PANDEMI COVID-19**

**(Survey Pada Mahasiswa Manajemen Pengguna Aplikasi Shopee di
Universitas Muhammadiyah Ponorogo)**

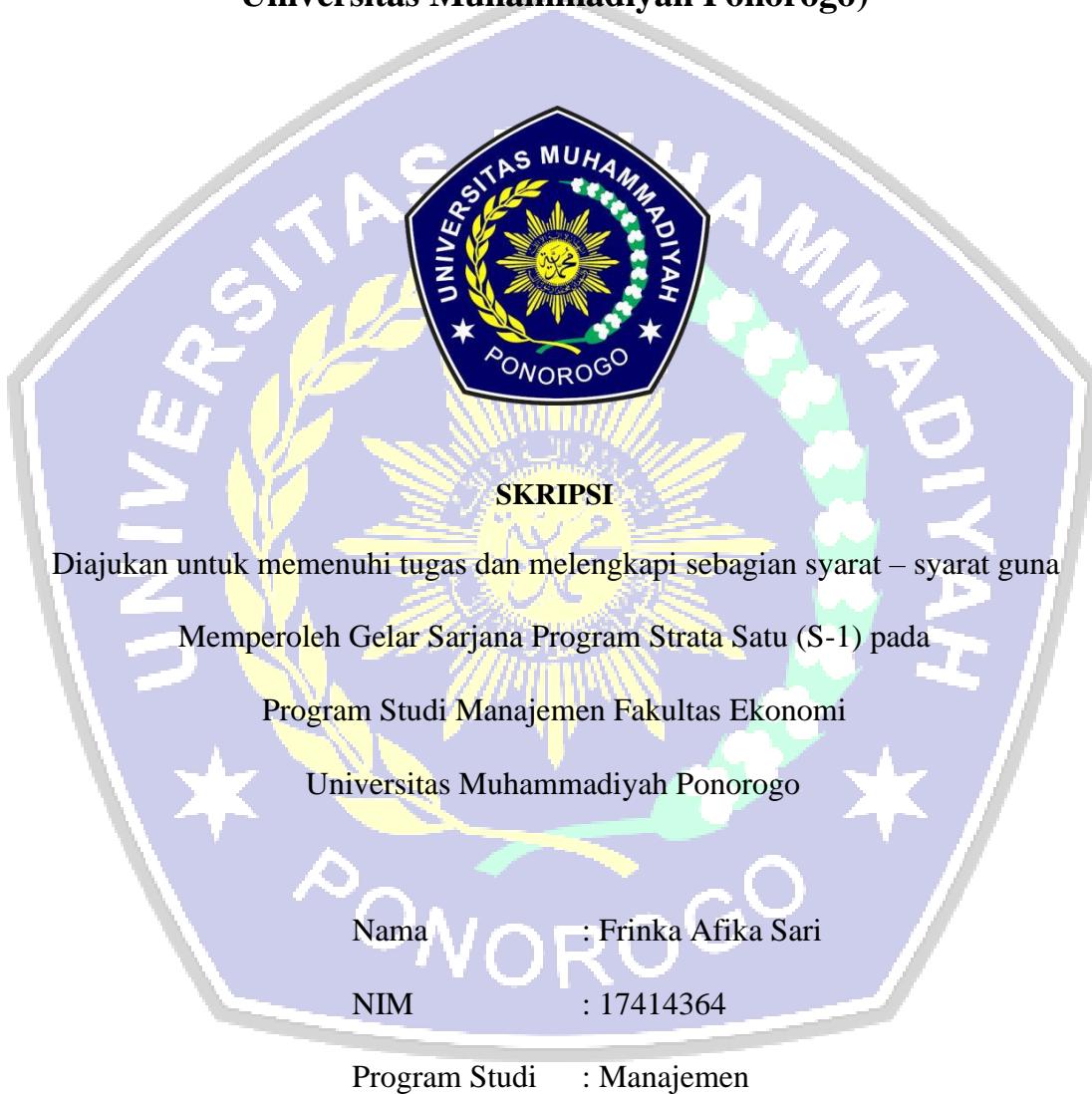


FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PONOROGO

2021

**PENGARUH GENDER, HEDONIC SHOPPING VALUE, DAN
SHOPING LIFESTYLE TERHADAP IMPULSE BUYING PADA
APLIKASI SHOPEE DIMASA PANDEMI COVID-19**

**(Survey Pada Mahasiswa Manajemen Pengguna Aplikasi Shopee di
Universitas Muhammadiyah Ponorogo)**



FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PONOROGO

2021

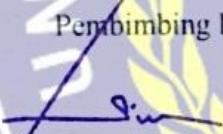
HALAMAN PENGESAHAN

Judul : Pengaruh *Gender, Hedonic Shopping Value*, dan *Shoping Lifestyle* terhadap *Impulse Buying* pada Aplikasi Shopee (survey pada mahasiswa manajemen pengguna aplikasi shopee di Universitas Muhammadiyah Ponorogo)

Nama : Frinka Afika Sari
NIM : 17414364
Tempat, Tanggal Lahir : Ponorogo , 19 September 1998
Program Studi : Manajemen

Isi dan format telah disetujui dan dinyatakan memenuhi syarat untuk diujikan guna memperoleh Gelar Sarjana Strata Satu (S-1) pada Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Ponorogo.

Ponorogo, 19 Juli 2021

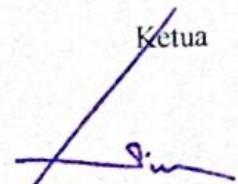
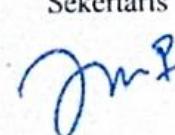
Pembimbing I

(Dr. Hadi Sumarsono, SE., M.Si)
NIDN. 0008057601

Pembimbing II

(Wijianto, SE,MM)
NIDN. 0726048505

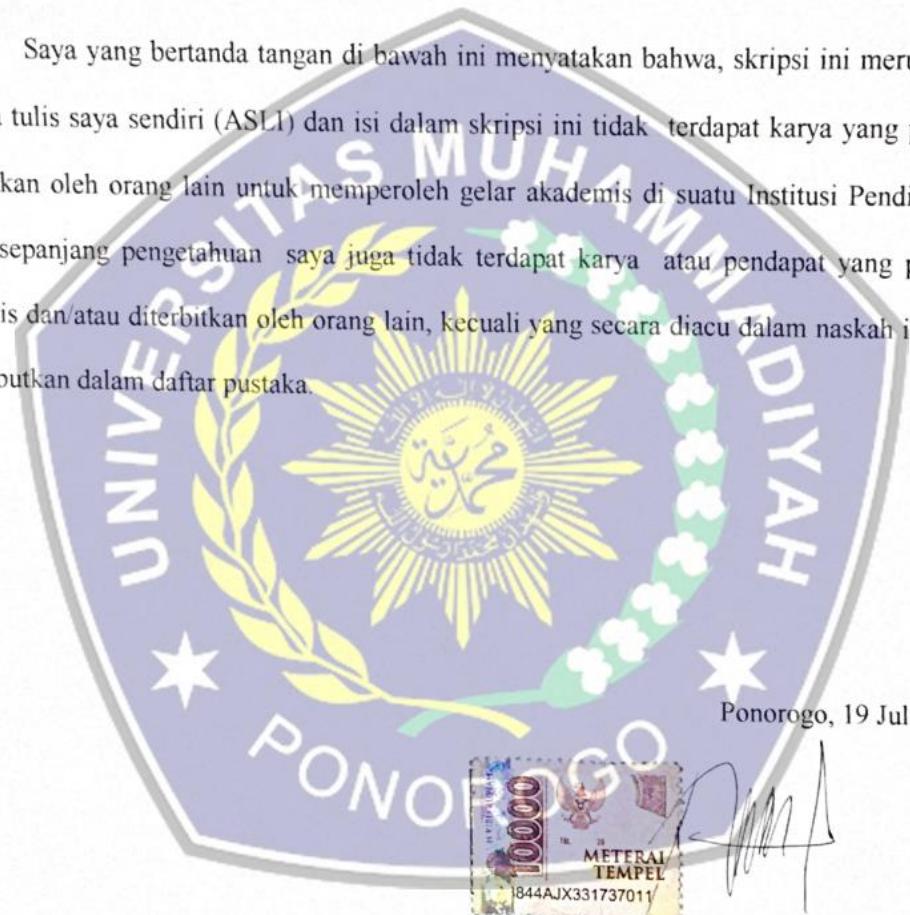
Mengetahui :


Dekan Fakultas Ekonomi
PONOROGO
Dr. Hadi Sumarsono, SE., M.Si)
NIP. 19760508 200501 11

Ketua  (Dr. Hadi Sumarsono, SE., M.Si) NIDN. 0008057601	Sekertaris  (Premi Wahyu W, S.AB.,M.AB) NIDN.0711128403	Anggota  (Edi Santoso,SE.,MM) NIDN.0711037401
---	---	---

PERNYATAAN TIDAK MELANGGAR KODE ETIK PENELITIAN

Saya yang bertanda tangan di bawah ini menyatakan bahwa, skripsi ini merupakan karya tulis saya sendiri (ASLI) dan isi dalam skripsi ini tidak terdapat karya yang pernah diajukan oleh orang lain untuk memperoleh gelar akademis di suatu Institusi Pendidikan, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis dan/atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.



Ponorogo, 19 Juli 2021

(Frinka Afika Sari)
NIM 17414364

MOTTO

“ tidak ada yang perduli pada masalahmu, jadi pendamlah itu “



PERSEMBAHAN

Skripsi ini saya persembahkan untuk :

1. Allah SWT yang tak terhitung atas nikmat dan ridho-nya yang senantiasa memberikan kekuatan, kemampuan, serta kemudahan untuk menyelesaikan skripsi ini dengan baik.
2. Untuk kedua orang tua Bapak Wahyudi dan Ibu Umi Surifah serta segenap “Wahyudi Squad” yang telah memberikan motivasi serta dukungan sehingga saya bisa menyelesaikan skripsi ini dengan baik
3. Segenap keluarga besar H.Kusnun yang selalu ada untuk saya
4. Seluruh sahabat-sahabat saya Saiya, April, Dian yang selalu memberikan dukungan, semoga Allah SWT membala semua kebaikan Anda semua.
5. Seluruh anggota “Sedang Berjuang” yang senantiasa memberikan motivasi sehingga saya bisa menyelesaikan skripsi ini
6. Terima kasih kepada Evi dan Bella yang senantiasa mendengarkan dan menemani dalam menyelesaikan skripsi ini
7. Terima Kasih kepada Surya, Indra, Jeni, Bangkit, dan Sela yang merupakan teman seperjuangan sehidup semati
8. Kepada Edo Abdul Aziz, Wahyu Ary Kriztiawan dan Riyan Hidayat yang senantiasa memberikan dukungan mental kepada penulis.
9. *Last but not least I wanna thank to me who has become a though person, I wanna thank to me who has been strong and can finish this thesis well*

**GARUH GENDER, HEDONIC SHOPPING VALUE, DAN SHOPING LIFESTYLE
TERHADAP IMPULSE BUYING PADA APLIKASI SHOPEE DIMASA PANDEMI
COVID-19**

**(Survei Pada Mahasiswa Manajemen Pengguna Aplikasi Shopee di Universitas
Muhammadiyah Ponorogo)**

Frinka Afika Sari

Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Ponorogo

RINGKASAN

Penelitian ini dilaksanakan untuk mengetahui pengaruh *Gender*, *Hedonic Shopping Value*, dan *Shoping Lifestyle* terhadap *Impulse Buying* pada aplikasi Shopee di masa pandemic *Covid-19* (survey pada mahasiswa manajemen di Universitas Muhammadiyah Ponorogo). Hasil pengujian menunjukkan bahwa: (1) *Gender* tidak berpengaruh positif terhadap *Impulse Buying* pada aplikasi Shopee di masa pandemi *Covid-19*. (2) *Hedonic Shopping Value* berpengaruh positif terhadap *Impulse Buying* pada aplikasi Shopee di masa pandemi *Covid-19*. (3) *Shoping Lifestyle* berpengaruh positif terhadap *Impulse Buying* pada aplikasi Shopee di masa pandemi *Covid-19*. (4) *Gender*, *Hedonic Shopping Value*, dan *Shoping Lifestyle* berpengaruh positif terhadap *Impulse Buying* pada aplikasi Shopee di masa pandemi *Covid-19*

**Kata Kunci : *Gender*, *Hedonic Shopping Value*, dan *Shoping Lifestyle* Terhadap
*Impulse Buying***

KATA PENGANTAR

Assalamualaikum Wr,Wb.

Dengan mengucap syukur *Alhamdulillah* kehadirat Allah SWT yang telah melimpahkan Rahmat dan Hidayah-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi dengan judul “Pengaruh Gender, Hedonic Shopping Value, dan Shopping Lifestyle Terhadap Impulse Buying pada Aplikasi Shopee (survey pada mahasiswa manajemen pengguna aplikasi shopee di Universitas Muhammadiyah Ponorogo).”

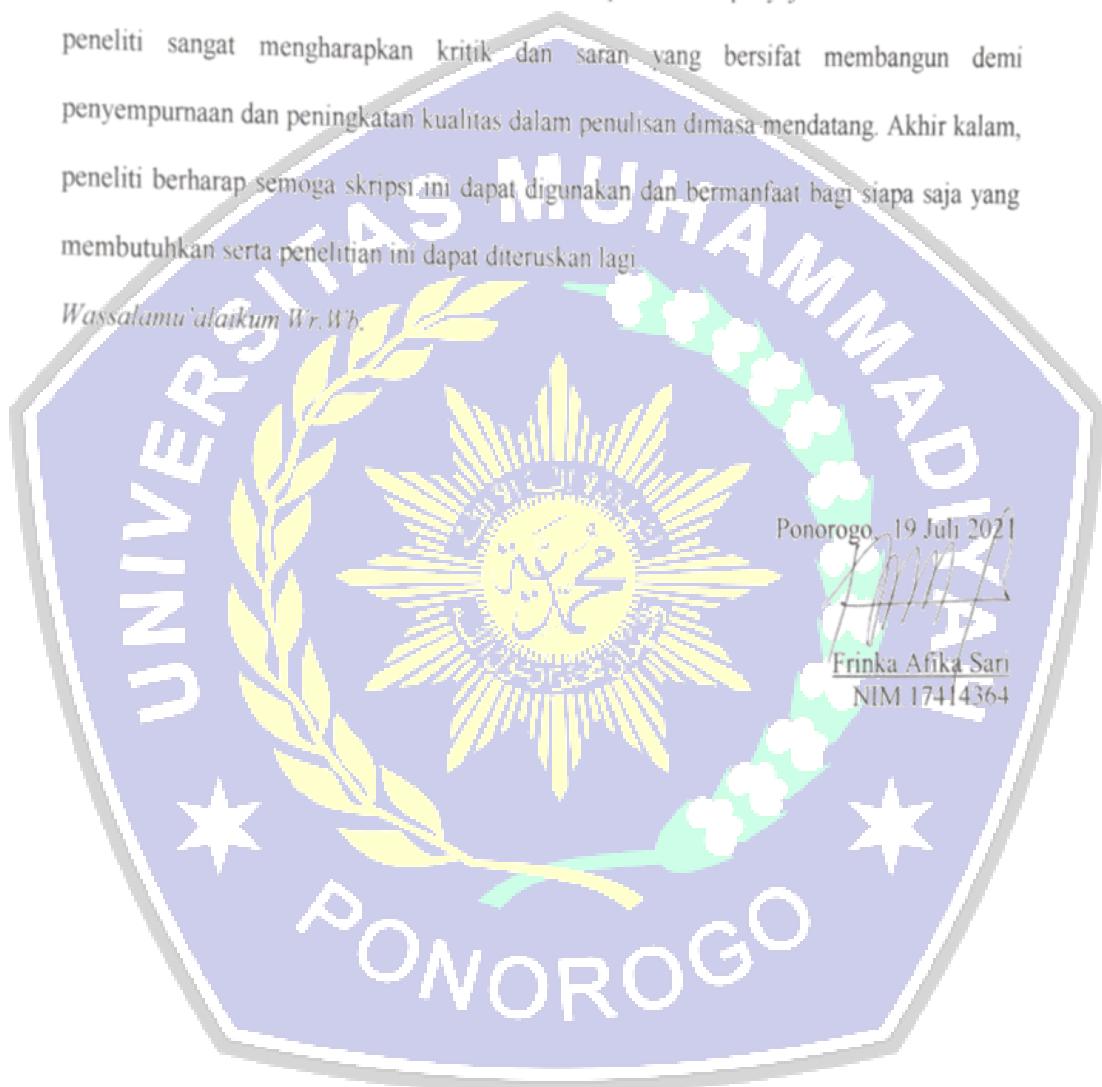
Penulis menyadari bahwa terselesaikannya penyusunan skripsi ini tidak terlepas daribantuan, bimbingan, petunjuk dan saran dari semua pihak.Untuk itu, penulis dengan segala kerendahan hati ingin mengucapkan banyak terima kasih kepada pihak- pihak yang telah membantu dalam penyusunan skripsi ini khususnya kepada:

1. Bapak Dr. Hadi Sumarsono. M.Si, selaku dekan Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Ponorogo.
2. Ibu Naning Kristiyana, SE.,MM, selaku Ketua Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Ponorogo.
3. Bapak Dr. Hadi Sumarsono. M.Si, selaku pembimbing I yang senantiasa dengan ikhlas meluangkan waktu disela-sela kesibukannya, membimbing, mengarahkan, membantu, dan memberikan nasehat serta saran yang membangun kepada peneliti dalam menyusun skripsi ini.
4. Bapak Wijianto, SE,MM, selaku pembimbing II yang senantiasa dengan ikhlas meluangkan waktu disela-sela kesibukannya, membimbing, mengarahkan, membantu, dan memberikan nasehat serta saran yang membangun kepada peneliti dalam menyusun skripsi ini.
5. Segenap dosen Program Studi Manajamen, Karyawan Tata Usaha, dan Perpustakaan Universitas Muhammadiyah Ponorogo untuk ilmu bermanfaat yang telah diajarkan.

6. Seluruh responden atas kesediaannya meluangkan waktu dan kerjasamanya demi kelancaran skripsi ini.

Dalam penulisan ini, peneliti telah berusaha sebaik mungkin, namun peneliti menyadari masih ada kekurangan baik dalam penulisan maupun dalam penyajian materi. Untuk itu peneliti sangat mengharapkan kritik dan saran yang bersifat membangun demi penyempurnaan dan peningkatan kualitas dalam penulisan dimasa mendatang. Akhir kalam, peneliti berharap semoga skripsi ini dapat digunakan dan bermanfaat bagi siapa saja yang membutuhkan serta penelitian ini dapat diteruskan lagi.

Wassalamu'alaikum Wr. Wb.



DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	ii
HALAMAN PENGESAHAN	iii
HALAMAN PERNYATAAN ORISINALITAS	iv
MOTTO	v
PERSEMBAHAN.....	vi
RINGKASAN	vii
KATA PENGANTAR	viii
DAFTAR ISI.....	x
DAFTAR TABEL.....	xiii
DAFTAR GAMBAR	xiv
BAB I	
PENDAHULUAN	
A. Latar Belakang Masalah	1
B. Perumusan Masalah	4
C. Tujuan Penelitian Dan Manfaat Penelitian	5
1. Tujuan Penelitian.....	5
2. Manfaat Penelitian.....	5
BAB II	
TINJAUAN PUSTAKA	
A. Landasan Teori	7
1. Pemasaran.....	7
B. Perilaku konsumen	11
1. Pengertian Perilaku Konsumen	11
2. Model Perilaku Konsumen.....	11
3. Faktor yang mempengaruhi perilaku konsumen	12
4. Pengertian Impulse Buying	15

5. Faktor Impulse Buying	16
6. Indikator Impulse Buying.....	19
7. Tipe Pembelanjaan Impulse Buying	19
C. Pengertian Faktor Gender.....	20
1. Indikator Yang Mempengaruhi Faktor Gender	21
D. Hedonic Shopping Value	22
E. Shopping Lifestyle	24
F. Kerangka Konseptual Penelitian	29
G. Hipotesis.....	30

BAB III

METODE PENELITIAN

A. Ruang Lingkup Penelitian	35
B. Populasi dan Sampel Penelitian	35
C. Metode Pengambilan Data	36
D. Definisi Operasional Variabel	38
E. Metode Analisis Data	40

BAB IV

HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN

A. Hasil Penelitian	46
1. Gambaran Umum Shopee	46
2. Karakteristik Responden.....	48
3.Deskripsi Jawaban Responden.....	49
4.Uji Instrumen	55
5.Alat Analisis Data.....	58
6.Koefisien Determinasi	61
7.Uji Hipotesis	62
B. Pembahasan	67
1. Pengaruh Gender terhadap Impulse Buying Pada Aplikasi Shopee	68
2. Pengaruh Hedonic Shopping Value terhadap Impulse Buying Pada Aplikasi Shopee	69
3. Pengaruh <i>Shoping Lifestyle</i> terhadap <i>Impulse Buying</i> PadaAplikasi Shopee	69

4. Pengaruh Gender, Hedonic shopping value Dan Shoping Lifestyle Terhadap Aplikasi Shopee	70
--	----

BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

A. Kesimpulan	72
B. Saran	73

Daftar Pustaka

Lampiran



DAFTAR TABEL

Halaman:

Tabel 1 Penelitian Terdahulu	25
Tabel 2. Skala Likert.....	38
Tabel 3. Definisi Operasioan Variabel dan Indikator	38
Tabel 4.1 Karakteristik responden berdasarkan jenis kelamin.....	48
Tabel 4.2 Tanggapan Respoden Terhadap Variabel	50
Tabel 4.3 Tanggapan Respoden Terhadap Shoping Lifestyle.....	51
Tabel 4.4 Tanggapan Respoden Terhadap Variabel Impulse Buying.....	52
Tabel 4.5 Hasil Uji Validitas.....	56
Tabel 4.6 Hasil Rehabilitas	57
Tabel 4.7 Hasil Analisis Linier Berganda	58
Tabel 4.8 Koefisien Determinasi.....	61
Tabel 4.9 Hasil Uji t (parsial).....	62
Tabel 4.10 Hasil Uji f (simultan)	66

DAFTAR GAMBAR

Halaman:

Gambar 2.1 Model Perilaku Konsumen.....	12
Gambar 4.1 Daerah Penerimaan dan Penolakan H01	63
Gambar 4.2 Daerah Penerimaan dan Penolakan H02	64
Gambar 4.3 Daerah Penerimaan dan Penolakan H03	65
Gambar 4.4 Kurva	67

