

**ANALISIS PENGARUH HARGA, DESAIN PRODUK DAN
DISKON TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN SEPATU
FUTSAL MEREK SPECS STUDI KASUS PADA TIGA
LAPANGAN FUTSAL DI KECAMATAN MAGETAN
KABUPATEN MAGETAN**



Diajukan untuk memenuhi tugas dan melengkapi sebagian syarat-syarat
guna memperoleh Gelar Sarjana Program Strata Satu (s-1)

pada Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi

Universitas Muhammadiyah ponorogo

Nama : Ade Gilang Pratama

NIM : 16414113

Program Studi : Manajemen

**FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PONOROGO
2022**

HALAMAN PENGESAHAN

Judul : Analisis Pengaruh Harga, Desain Produk Dan Diskon Terhadap Keputusan Pembelian Sepatu Futsal Merek Specs Studi Kasus Pada Tiga Lapangan Futsal Di Kecamatan Magetan Kabupaten Magetan
Nama : Ade Gilang Pratama
NIM : 16414113
Tempat, Tanggal Lahir : Magetan, 06 Nopember 1996
Program Studi : Manajemen S-1

Isi dan Format Telah Disetujui Dan Dinyatakan Memenuhi Syarat Untuk Menyusun Skripsi Pada Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi

Universitas Muhammadiyah Ponorogo

Ponorogo, Januari 2022

Pembimbing I

Pembimbing II

(Drs. Ec. Purwanto, MM)
NIDK. 8808523419

(Edi Santoso. SE, MM)
NIDN. 0711037401

Mengetahui :
Dekan Fakultas Ekonomi



(Dr. Hadi Sumarsono SE, M.Si)
NIP. 19760508 2005011002
Dosen Pengaji

(Drs. Ec. Purwanto, MM)
NIDK. 8808523419

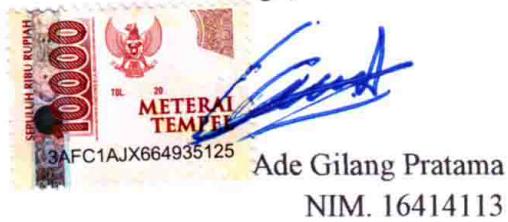
(Riawan, S.Pd, M.M)
NIDN. 0705128502

(Naning Kristiyana SE, MM)
NIDN. 0721117501

PERNYATAAN TIDAK MELANGGAR
KODE ETIK PENELITIAN

Saya yang bertandatangan dibawah ini menyatakan bahwa, skripsi ini merupakan karya saya sendiri (ASLI), dan isi dalam skripsi ini tidak terdapat karya yang pernah diajukan oleh orang lain untuk memperoleh gelar akademis disuatu Institusi Pendidikan, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis dan/atau diterbitkan orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.

Ponorogo, 20 Januari 2022



MOTTO

“Baik tidak selalu baik, buruk tidak selalu buruk”

*“Lebih baik tepat waktu daripada terlambat tetapi lebih baik terlambat
daripada tidak sama sekali”*



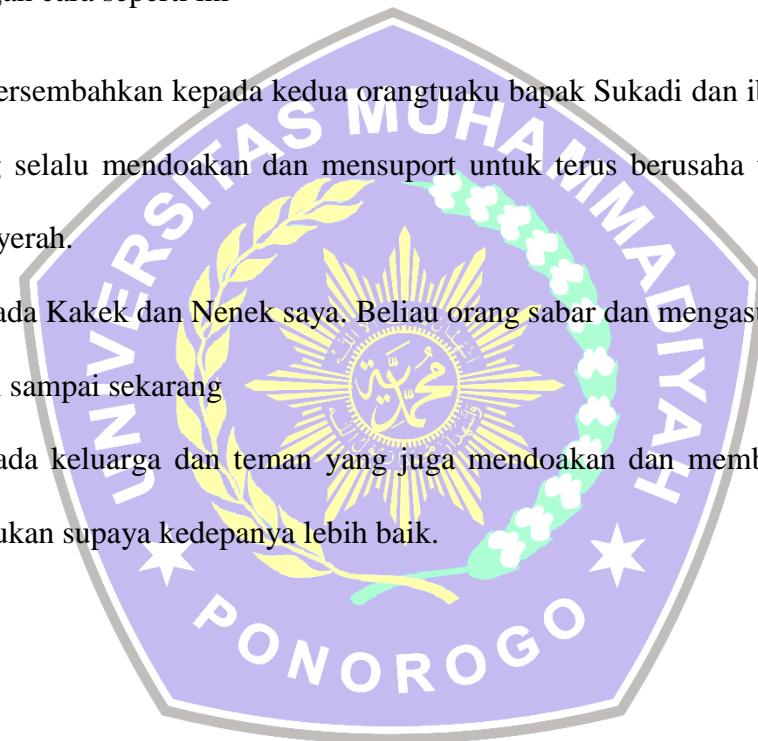
PERSEMBAHAN

1. Allah SWT yang maha pengasih lagi maha penyayang atas takdir-Mu kaujadikan hambamu ini manusia yang senangtiasa berfikir, ber ilmu,beriman dan bersabar dalam menjalani setiap rintangan di kehidupan ini. Terimakasih tuhan engkau memberikn kesempatan untuk melewati suatu kehidupan dengan cara seperti ini

2. Kupersembahkan kepada kedua orangtuaku bapak Sukadi dan ibu Sri Miarsih yang selalu mendoakan dan mensuport untuk terus berusaha tanpa pantang menyerah.

3. Kepada Kakek dan Neneck saya. Beliau orang sabar dan mengasuh saya dari kecil sampai sekarang

4. Kepada keluarga dan teman yang juga mendoakan dan memberi saran dan masukan supaya kedepanya lebih baik.

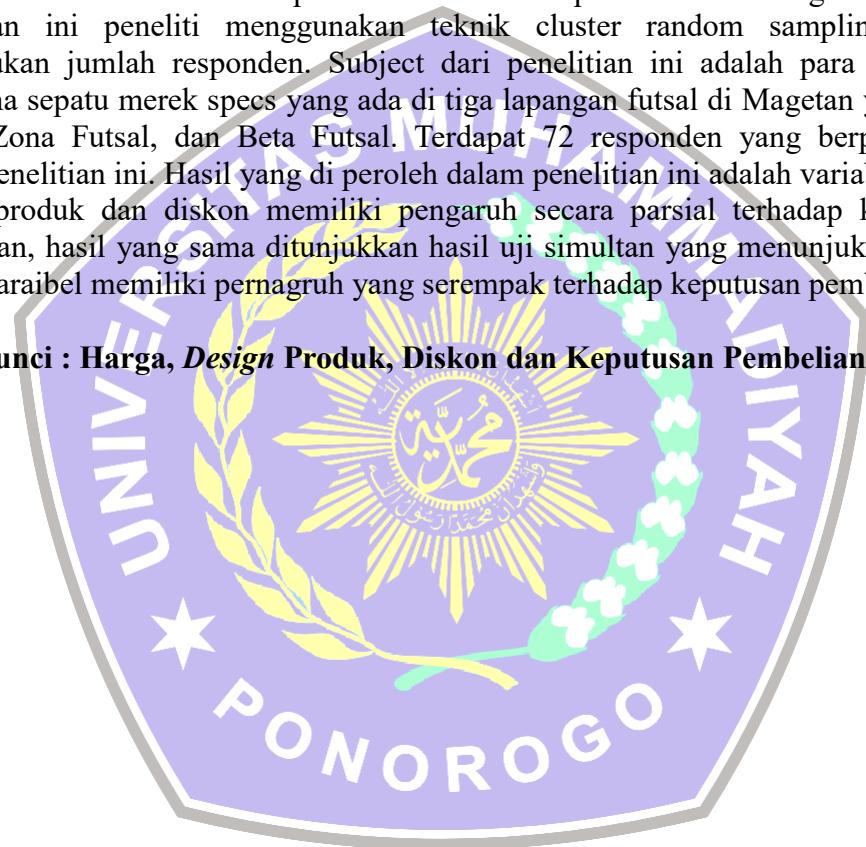


**PENGARUH HARGA, DESIGN PRODUK DAN DISKON TERHADAP
KEPUTUSNA PEMBELIAN SEPATU SEPATU FUTSAL
MEREK SPECS**
**(Studi Kasus Pada Tiga Lapangan Futsal di Kecamatan Magetan Kabupaten
Magetan)**

ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh dari variabel harga, *design* produk dan diskon secara parsial maupun simultan terhadap keputusan pembelian terutama untuk sepatu futsal barang specs di kota Magetan. Dalam penelitian ini peneliti menggunakan teknik cluster random sampling dalam menentukan jumlah responden. Subject dari penelitian ini adalah para atlet dan pengguna sepatu merek specs yang ada di tiga lapangan futsal di Magetan yaitu WD futsal, Zona Futsal, dan Beta Futsal. Terdapat 72 responden yang berpartisipasi dalam penelitian ini. Hasil yang di peroleh dalam penelitian ini adalah variabel harga, *design* produk dan diskon memiliki pengaruh secara parsial terhadap keputusan pembelian, hasil yang sama ditunjukkan hasil uji simultan yang menunjukkan bahwa ketiga varibel memiliki pengaruh yang serupa terhadap keputusan pembelian.

Kata Kunci : Harga, *Design* Produk, Diskon dan Keputusan Pembelian.



KATA PENGANTAR

Bismillaahirrahmaanirraahiim,

Assalamualaikum, Wr. Wb.

Alhamdulilahirobbil'alamin, segala puji syukur penulis panjatkan kepada Allah SWT atas segala limpah, rahmad, dan hidayah-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan tugas akhir skripsi yang berjudul “Analisis Pengaruh Harga, Desain Produk Dan Diskon Terhadap Keputusan Pembelian Sepatu Futsal Merek Specs Studi Kasus Pada Tiga Lapangan Futsal Di Kecamatan Magetan Kabupaten Magetan” dengan lancar. Shalawat serta salam juga penulis haturkan kepada Rasulullah SAW yang telah membawa manusia kepada zaman yang penuh dengan ilmu pengetahuan, sehingga penulis dapat menyelesaikan penulisan skripsi sebagai syarat untuk mendapatkan Gelar Sarjana Program Strata Satu (S-1) Program Studi Manajemen S-1 Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Ponorogo.

Penulisan skripsi ini dapat diselesaikan atas dasar bantuan dari berbagai pihak, maka dengan ini penulis ingin menyampaikan terima kasih yang tulus serta rasa hormat kepada :

1. Dr. Happy Susanto, M.A selaku Rektor Universitas Muhammadiyah Ponorogo yang telah memberikan kesempatan dan fasilitas yang mendukung selama saya menempuh pendidikan di Universitas Muhammadiyah Ponorogo.
2. Bapak Dr. Hadi Sumarsono, S.E, M.Si selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Ponorogo yang telah memberikan kesempatan

dan fasilitas selama saya menjadi bagian dari mahasiswa Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Ponorogo.

3. Slamet Santoso, SE., M.Si, selaku Wakil Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Ponorogo yang telah memberikan kesempatan dan fasilitas selama saya menjadi bagian dari mahasiswa Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Ponorogo.
4. Naning Kristiyana, SE, MM, selaku Ketua Program Studi Manajemen S-1 Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Ponorogo yang telah memberikan kesempatan, dan fasilitas selama saya menjadi bagian dari mahasiswa Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Ponorogo.
5. Bapak Drs. Ec. Purwanto, MM dan Edi Santoso SE, MM, selaku Dosen Pembimbing yang telah bersedia memberikan bimbingan, petunjuk, serta semangat guna menyelesaikan skripsi ini.
6. Bapak dan Ibu Dosen, seluruh staf administrasi Fakultas Ekonomi Dan Perpustakaan Universitas Muhammadiyah Ponorogo yang telah membantu dalam proses penyusunan skripsi ini.
7. Orang tua saya, Bapak Sukadi dan Ibu Sri Miarsih, terimakasih atas doa, semangat dan motivasi yang selalu diberikan.
8. Kakek dan Nenek saya Bapak Slamet dan Ibu Suminem terimakasih atas dukungan, nasehat, dan semangat yang selalu diberikan.
9. Sahabat-sahabat saya, Tegar Mudi S, Wahyu Dwi Utomo , Tony Wahyu Praditama, yang telah memberikan semangat, hiburan, bantuan, doa serta dukungan yang kalian berikan selama kuliah dan menyelesaikan skripsi ini.

10. Seluruh teman-teman Organnisasi UKM Bola dan teman-teman ManajemenDangkatan tahun 2016 terimakasih atas dukungannya.
11. Saudara/i Responden yang telah membantu untuk mengisi kuesioner penelitian yang saya berikan dan sekaligus memberi banyak ilmu baru untuk saya.
12. Semua pihak yang tidak mungkin saya sebutkan semua dalam penulisan ini, terimakasih atas dukungan dan motivasi dari kalian semu, semoga allah SWT selalu memberikan perlindungan kepada kalian semua.

Peneliti menyadari bahwa masih terdapat banyak kekurangan dari skripsi ini, oleh karena itu peneliti mengharapkan kritik dan saran. Semoga skripsi ini bermanfaat bagi peneliti selanjutnya dan pembaca pada umumnya. Amin.

Wassalamualaikum Wr. Wb.

Ponorogo,

2022

(Ade Gilang Pratama)

NIM. 16414113

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PENGESAHAN	ii
KATA PENGANTAR	iii
PERNYATAAN TIDAK MELANGGAR KODE ETIK PENELITIAN	vi
MOTTO	vii
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR GAMBAR.....	xiii
DAFTAR TABEL.....	xiv
DAFTAR LAMPIRAN.....	xv
BAB I PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang Masalah	1
B. Rumusan Masalah	7
1. Batasan Penelitian.....	8
C. Tujuan dan Manfaat Penelitian	8
1. Tujuan Penelitian	8
2. Manfaat Penelitian	9
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	11
A. Landasan Teori	11
1. Pemasaran	11
2. Perilaku Konsumen	17
3. Harga.....	22

4. Diskon	27
5. Produk	31
6. Promosi	34
B. Penelitian Terdahulu	36
C. Kerangka Pemikiran Konseptual	39
D. Hipotesis	40
1. Pengaruh harga terhadap keputusan pembelian	40
2. Pengaruh <i>design</i> produk terhadap keputusan pembelian	41
3. Pengaruh diskon terhadap keputusan pembelian	41
4. Pengaruh harga, <i>design</i> produk, dan diskon terhadap keputusan Pembelian.....	42
BAB III METODE PENELITIAN	43
A. Ruang Lingkup Penelitian	43
B. Populasi dan Sample.....	43
1. Populasi.....	43
2. Sample	44
C. Metode Pengambilan Data.....	45
a. Data Primer	45
1. Observasi	45
2. Kuesioner	45
b. Data Sekunder.....	46

D. Definisi Operasional Variabel	46
a. Variabel Dependen	46
1. Keputusan Pembelian (Y)	47
b. Variabel Independen (X)	47
1. Harga (X1)	47
2. Design Produk (X2)	48
3. Diskon(X3)	48
E. Metode Analisis Data.....	49
a. Uji Instrumen.....	49
b. Uji Validitas.....	49
c. Uji Reabilitas	50
F. Alat Analisis Data.....	50
a. Analisis Regresi Linier Berganda.....	50
b. Koefisien Determinasi	51
G. Uji Hipotesis	52
a. Uji Parsial (Uji T)	52
b. Uji Simultan (Uji F).....	52
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....	54
A. Hasil Penelitian	54
1. Sejarah Singkat Berdirinya Perusahaan <i>Specs</i>	54
2. Deskripsi Responden	55
a. Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	55

b.	Karakteristik Responden Berdasarkan Umur	56
c.	Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan.....	58
3.	Deskripsi Jawaban Responden.....	59
a.	Variable Harga (X1)	59
b.	Variabel <i>Design</i> Produk (X2)	61
c.	Variabel diskon (X3)	64
d.	Variabel Keputusan Pembelian (Y)	66
4.	Uji Instrumen	68
a.	Uji Validitas	68
1.	Hasil Uji Validitas Variabel Harga.....	69
2.	Hasil Uji Validitas Variabel <i>Design Product</i>	69
3.	Hasil Uji Validitas Variabel Diskon	70
4.	Hasil Uji Validitas Variabel Keputusan Pembelian.....	71
b.	Uji Reabilitas	71
1.	Hasil Uji Reabilitas Variabel Independen	72
5.	Alat Analisis Data.....	72
a.	Regresi Linear Berganda	72
b.	Analisis Koefisien Determinasi	74
6.	Uji Hipotesis	75
a.	Uji t (Parsial).....	75
b.	Uji F (Simultan).....	78

7. Pembahasan	79
1. Hipotesis Pertama (H1).....	79
2. Hipotesis Kedua (H2)	81
3. Hipotesis ketiga (H3)	82
4. Hipotesis keempat (H4)	83
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	85
A. Kesimpulan	85
B. Saran	86
1. Bagi Perusahaan.....	86
2. Untuk Peneliti Selanjutnya	87
DAFTAR PUSTAKA.....	88
LAMPIRAN.....	92



DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Kerangka Pemikiran Konseptual 39



DAFTAR TABEL

Tabel 1.Penelitian Terdahulu	36
Tabel 2. Skor Quesioner	46
Tabel 4.1Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	56
Tabel 4.2Krakteristik Responden Berdsarkan Umur	57
Tabel 4.3Karakteristik Responden Berdsarkan Pekerjaan.....	58
Tabel 4.4 Distribusi Jawaban Responden Variabel Harga	59
Tabel 4.5Distribusi Jawaban Responden Variabel <i>Design Product</i>	62
Tabel 4.6Distribusi Jawaban Responden Variabel Diskon.....	64
Tabel 4.7Tabel Ddistribusi Jawaban Responden Variabel Keputusan Pembelian.....	66
Tabel 4.8Tabel Uji Validitas Variabel Harga	69
Tabel 4.9Tabel Uji Validitas Variabel <i>Design Product</i>	70
Tabel 4.10Tabel Uji Validitas Variabel Diskon	70
Tabel 4.11Tabel Uji Validitas Variabel Keputusan Pembelian	71
Tabel 4.12Hasil Uji Reabilitas Variabel Independen	72
Tabel 4.13Hasil Regresi Linear Berganda.....	73
Tabel 4.14Hasil Uji Koefisien Determinasi R^2	75
Tabel 4.15Hasil Analisis Uji t.....	76
Tabel 4.16Hasil Analisis Uji F	79

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Kuesioner Penelitian	91
Lampiran 2 Data Jawaban Responden.....	95
Lampiran 3 Deskripsi Responden.....	102
Lampiran 4 Uji Instrumen.....	104
Lampiran 5 Uji Reabilitas.....	108
Lampiran 6 Hasil Analisis Regresi Linier Berganda Dan Uji T	110
Lampiran 7 Distribusi Nilai r_{tabel}	112
Lampiran 8 Distribusi Nilai t_{tabel}	113
Lampiran 9 Distribusi Nilai F_{tabel}	114

